

Poste à pourvoir	Directeur commercial et marketing H/F
Fourchette de rémunération	Selon expérience
Type de contrat et statut du poste	CDI Statut Cadre
Nombre de poste	1
Lieu	MOIRANS 38
Niveau d'expérience	Expérimenté

Contexte :

La start-up SUBLIMED basée à Grenoble développe un dispositif médical innovant pour la prise en charge des douleurs chroniques. La société a remporté au cours des deux dernières années de nombreuses distinctions et concours d'innovation. Nous recrutons pour faire face à notre croissance.

Poste :

Directeur commercial et marketing

Missions :

Rattaché à l'équipe de direction, vous managez l'équipe de force de vente des visiteurs médicaux (3 personnes).

Vous participez à la mise en place de la stratégie d'accès au marché permettant le développement national et international de la société.

Vous êtes garant de la vente en direct de l'offre SUBLIMED auprès des différents clients de l'entreprise (distributeurs de matériel médical, grossistes-répartiteurs, groupements de pharmacie, etc.).

Vous élaborez la stratégie commerciale de la société dont notamment la stratégie d'accords partenariaux avec des industriels du domaine.

Vous gérez le développement d'un réseau de KOL au niveau national et international sur qui s'appuyer pour faciliter l'adoption à plus grande échelle de cette nouvelle technologie.

Profil recherché

Vous bénéficiez de 5 ans d'expérience minimum en tant que directeur commercial (ou poste équivalent) au sein d'une entreprise dans le secteur des dispositifs médicaux.

Une expérience à l'international est exigée (si possible US, Canada).

Déplacements hebdomadaires en France et occasionnels à l'international.

Prise de poste à partir de septembre 2016

Contrat : CDI

Rémunération : Selon expérience (intéressement au capital pouvant être envisagé)

Contact :

Nicolas Karst, nicolas.karst@subli-med.com